

GALVO SPÓŁKA AKCYJNA
91-205 ŁÓDŹ UL. ALEKSANDROWSKA 67-93

SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI
ZA ROK OBROTOWY KOŃCZĄCY SIĘ
31 grudnia 2025 r.

Łódź, dnia 20 marca 2026 r.

I. PODSTAWOWE INFORMACJE O SPÓŁCE

Firma:	GALVO SPÓŁKA AKCYJNA
Siedziba/adres	ul. Aleksandrowska 67-93, 91-205 Łódź
KRS:	0000351543
KAPITAŁ AKCYJNY	400.000,-
REGON:	100268969
NIP:	9471937946
Telefon	+48 42 291 02 10
E-mail	galvo@galvo.com.pl
Strona WWW	www.galvo.com.pl

Struktura własności kapitału podstawowego oraz liczba i wartość nominalna subskrybowanych akcji została podana w nocie nr. 5 informacji dodatkowej.

Sprawozdanie Zarządu z działalności zostało sporządzone za okres od 01.01.2025 do 31.12.2025 r.

Dane porównywalne obejmują okres od 01.01.2024 do 31.12.2024 r.

II. Charakterystyka działalności jednostki

Spółka GALVO S.A. powstała z przekształcenia „GALVO ZAKŁAD GALWANIZERNI” Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością na podstawie uchwały nr 1/2010 z dnia 22.02.2010 r. sporządzonej w formie aktu notarialnego Rep. A NR 2006/2010. Wpis do Krajowego Rejestru Sądowego dla Łodzi-Śródmieścia w Łodzi XX Wydział KRS pod numerem 351543 spółka uzyskała w dniu 16.03.2010 r.

Spółka GALVO S.A. uchwałą Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych S.A. w Warszawie nr 735/2010 z dnia 26.07.2010 r. jest notowana w Alternatywnym Systemie Obrotu na rynku New Connect. Spółka jest skasyfikowana w makro sektorze 400 – produkcja przemysłowa i budowlano-montażowa w sektorze 450 - usługi dla przedsiębiorstw.

Jednostka prowadzi działalność w zakresie obróbki metali i nakładania powłok na metale PKD 2561Z.

III. Skład organów jednostki**1. Zarząd**

W skład Zarządu wchodzi Ryszard Szczepaniak – Prezes Zarządu od 22.02.2010 r.

2. Rada Nadzorcza

- | | |
|-----------------------------|----------------------------------|
| - Azizullah Karim | - Przewodniczący Rady Nadzorczej |
| - Michaś Zdzisław | - Członek Rady Nadzorczej |
| - Piotr Nowicki | - Członek Rady Nadzorczej |
| - Mariusz Krzysztof Łabęcki | - Członek Rady Nadzorczej |
| - Michał Józwik | - Członek Rady Nadzorczej |

IV. Struktura organizacyjna i zakres działalności

Działalność GALVO S.A. ma charakter usługowy. Spółka prowadzi chemiczną i elektrochemiczną obróbkę powierzchni metali (galwanizowanie). Galwanizowanie to pokrywanie przedmiotów powierzchnią metalu, następujące w procesie elektrolizy. W efekcie powstają trwale przylegające, związane z podłożem powłoki metaliczne. Wykonane powłoki galwaniczne zabezpieczają powierzchnię przed korozją, nadają pożądane własności techniczne takie jak: twardość powierzchni, odporność na ścieranie, przewodność elektryczną i wiele innych. Ponadto niektóre powłoki galwaniczne nadają dekoracyjny wygląd powierzchni.

Struktura organizacyjna:

1. Prezes Zarządu:
bezpośrednio podlegają
 - Asystent Zarządu
 - Dyrektor Produkcji
 - Specjalista ds. BHP
 - Dyrektor Sprzedaży i Zakupów
 - Kierownik Zespołu ds. Techniki i Jakości; Pełnomocnik ds. Zarządzania Jakością i Środowiskiem.
2. Dyrektor Produkcji:
bezpośrednio podlegają
 - Kierownik Zmiany (podlegli: Produkcja (linie produkcyjne), Komórka ds. Konserwacji Urządzeń i Eksploatacji Oczyszczalni Ścieków)
 - Technolog (podlegli: Laborant/ Magazyn Chemiczny).
3. Dyrektor Sprzedaży i Zakupów
bezpośrednio podlegają:
 - Specjalista ds. Sprzedaży i Zaopatrzenia
 - Marketing, Sprzedaż
 - Magazyn i Ekspedycja, Kierownik Działu Ekspedycji
4. Kierownik Zespołu ds. Techniki i Jakości; podlega Zespół ds. Techniki i Jakości, Kontrolerzy Jakości.

V. Obecna sytuacja majątkowa i finansowa

Koniunktura na rynku w 2025 roku była bardziej sprzyjająca niż w roku poprzednim. Spółka realizuje głównie zlecenia z branży energetycznej i automotive. W roku 2025 nastąpił wzrost przychodów ze sprzedaży w wysokości 31%, w stosunku do roku ubiegłego.

Znacznie poprawił się w roku 2025 portfel zamówień z branży energetycznej, która ma istotny udział w przychodach spółki. Marża brutto na sprzedaży wynosi -1,85%. Koszty świadczonych usług sukcesywnie rosły z uwagi na wzrost cen surowców wykorzystanych w procesach galwanizacji, w tym głównie srebra, kosztów energii oraz presji płacowej, wywołanej rosnącą inflacją. Do głównych zagrożeń jednak można wciąż zaliczyć konsekwencje wojny na Ukrainie. Spółka cały czas kontynuuje bardzo restrykcyjną politykę kosztową. Zarząd intensywnie kontroluje marże oraz koszty w celu uzyskania optymalnego wyniku pomiędzy, uzyskaniem rentowności, a utrzymaniem się na bardzo konkurencyjnym rynku. Spółka systematycznie koryguje ceny oferowanych usług, urealnając marże. Reaguje w ten sposób na bieżąco na rosnące koszty świadczonych usług spowodowane wzrostem cen energii elektrycznej, cen surowców oraz zmieniające się kursy walut.

Przychody netto ze sprzedaży wzrosły w stosunku do roku ubiegłego o kwotę 5.112.202,00 zł. Spółka w roku 2025 poniosła stratę w wysokości 692.026,94 zł., która zmniejszyła się w stosunku do roku ubiegłego o kwotę 852.580,92 zł. Spółka płaci terminowo wszystkie zobowiązania. Majątek trwały Spółki stanowi 53,38% aktywów ogółem. Aktywa obrotowe przewyższają o kwotę 1.787.105,05 zł. zobowiązania krótkoterminowe. Majątek jest finansowany kapitałem własnym, kredytem w rachunku bieżącym oraz pożyczką PKO Leasing S.A. zaciągniętą na modernizację Automatycznego Systemu Chromowania i Niklowania linii L-6. Nastąpił wzrost kwoty EBITDA w stosunku do roku ubiegłego.

Wskaźniki płynności i rentowności uległy poprawie w stosunku do roku ubiegłego.

Kluczowe wskaźniki finansowe przedstawiono w poniższych tabelach:

LP	WSKAŹNIKI EFEKTYWNOŚCI I ZYSKOWNOŚCI	WZORY WSKAŹNIKÓW	2025	2024
1	Rentowność aktywów ogółem (%)	Wynik netto x 100/Przeciętny stan aktywów	-4,74	-11,15
2	Rentowność aktywów operacyjna (%)	Wynik operacyjny x 100/Przeciętny stan aktywów	-3,10	-10,77
3	Rentowność kapitału własnego (%)	Wynik netto x 100/przeciętny stan kapitałów własnych	-8,08	-15,96
4	Rentowność kapitału akcyjnego (%)	Wynik netto x 100/przeciętny stan kapitału akcyjnego	173,01	-386,15
5	Stopa zwrotu aktywów (%)	Wynik netto * 100/suma bilansowa	-4,59	-10,94
6	Zysk/ strata netto na 1 akcję (zł.)	Wynik netto/ilość akcji	-1,73	-0,39
7	Wartość księgowa 1 akcji	Kapitał własny/ ilość akcji	2,05	2,23
8	Wskaźnik EBITDA w zł.	Zysk (strata) z działalności operacyjnej + amortyzacja	1.027.243,34	-213.576,03
9	Marża brutto na sprzedaży	Zysk(strata) ze sprzedaży/Przychody netto ze sprzedaży	-1,85	-8,56

LP	WSKAŹNIKI PŁYNNOŚCI I WYPŁACALNOŚCI	WZORY WSKAŹNIKÓW	2025	2024
1	Wskaźnik płynności I (pokrycia bieżących zobowiązań)	Aktywa obrotowe/ zobowiązania krótkoterminowe	1,34	1,69
2	Wskaźnik płynności II (szybki)	Aktywa obrotowe - zapasy/zobowiązania krótkoterminowe	0,99	1,27
3	Wskaźnik płynności III (zdolności płatnicze)	Inwestycje krótkoterminowe/zobowiązania krótkoterminowe	0,38	0,63
4	Wskaźnik ogólnego zadłużenia (%)	Zobowiązania ogółem (B)/aktywa ogółem*100	45,50	34,59
5	Stabilność struktury finansowania	Kapitały własne +rezerwy +zobowiązania długoterminowe aktywa ogółem	65,17	77,03
6	Wskaźnik zamrożenia środków (%)	aktywa trwałe/aktywa ogółem	53,38	61,34
7	Wskaźnik samofinansowania majątku obrotowego (%)	Zobowiązania krótkoterminowe/ aktywa obrotowe	34,77	59,09
8	Rotacja zapasów (dni)	Zapasy*365/Przychody netto do sprzedaży	31	30
9	Rotacja należności krótkoterminowych (dni)	Należności krótkoterminowe*365/ przychody netto ze sprzedaży	53	44
10	Rotacja zobowiązań (dni)	zobowiązania krótkoterminowe*365/przychody netto ze sprzedaży	88	71

PRZYCHODY I KOSZTY	2025	%	2024	%
A. Przychody netto ze sprzedaży	21.623.484,12	x	16 511 282,12	x
B. Koszty działalności operacyjnej w tym:	22.024.125,17	100,00	17 925 228,16	100,00
1. Amortyzacja	1.480.439,94	6,72	1 279 129,09	7,14
2. Zużycie materiałów i energii	9.976.556,02	45,30	7 665 125,12	42,76

3. Usługi obce	3.256.371,37	14,79	3 151 689,53	17,58
4. Podatki i opłaty	166.469,18	0,76	140 588,84	0,78
5. Wynagrodzenia	5.130.372,10	23,29	4 445 602,35	24,80
6. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	1.295.851,30	5,88	1 147 949,52	6,40
7. Pozostałe koszty rodzajowe	718.065,26	3,26	95 143,71	0,53
8. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00

Kluczowe niefinansowe wskaźniki efektywności przedstawiono w poniższej tabeli:

Kluczowe niefinansowe wskaźniki efektywności	2025 rok	2024 rok
Liczba nowych produktów	0	0
Liczba sprzedawanych podstawowych produktów	x	x
Udział sprzedaży internetowej w sprzedaży ogółem (%)	Nie dotyczy	Nie dotyczy
Liczba godzin szkoleń pracowników	564h	309h

VI. Przewidywana sytuacja finansowa i rozwój Spółki

Przeciętna sprzedaż miesięczna w roku 2025 wynosi 1.803.877,19 zł, a w roku 2024 wyniosła 1.375.067,19 zł. Dynamika wzrostu przychodów oscyluje na poziomie około 31%, w stosunku do roku ubiegłego.

Zarząd Spółki w roku 2026 zamierza skupić się na intensywnym pozyskiwaniu zleceń od klientów na swoje usługi, optymalizacji kosztów i procesów technologicznych, dzięki wykorzystaniu przeprowadzonej modernizacji linii technologicznych L-1, L-4 i L-6, lepszemu wykorzystaniu posiadanych zasobów oraz opracowaniem i wdrożeniem unikatowych technologii. Chcemy wzmocnić współpracę z klientami dostarczającymi duże wolumeny zamówień, co pozwoli dodatkowo zoptymalizować produkcję oraz oprzyrządzić ją dla dalszego podniesienia wydajności.

VII. Czynniki ryzyka i opis zagrożeń

Nasza działalność gospodarcza obarczona jest wieloma czynnikami ryzyka i zagrożeniami. Mimo obecnej, trudnej sytuacji gospodarczej w świecie oceniamy całkowite ryzyko spółki jako niskie i nie widzimy zagrożenia dla kontynuacji działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości i nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności.

Na dzień dzisiejszy nie planowane jest pozyskiwanie środków ze źródeł zewnętrznych. Niektóre z czynników ryzyka traktujemy jako kluczowe i nieustannie je monitorujemy. Są to:

1. Ryzyko recesji i spadku krajowego i zagranicznego popytu,

Z powodu możliwości pogorszenia koniunktury w kraju i na świecie istnieje ryzyko, że dochody naszych klientów spadną i spadnie zapotrzebowanie na usługi świadczone przez Spółkę, co może przełożyć się na spadek przychodów oraz marż osiągniętych w branży. Zarząd intensywnie analizuje marże oraz koszty w celu uzyskania optymalnego wyniku pomiędzy uzyskaniem rentowności, a utrzymaniem się na bardzo konkurencyjnym rynku. Obroty Spółki spadły względem ubiegłego roku, co oznacza zmniejszenie popytu na świadczone usługi. Zarządzanie ryzykiem w Spółce ma na celu maksymalizację wartości Spółki poprzez identyfikację wszystkich istotnych czynników ryzyka na które narażona jest Spółka oraz utrzymanie ryzyka na akceptowalnym przez Spółkę poziomie w relacji do jego kapitału i charakteru działalności. Pozwala to na podejmowanie decyzji w sposób umożliwiający realizację celów biznesowych Spółki. Wszystkie rodzaje ryzyk, które mogą wystąpić w działalności Spółki są monitorowane w celu oceny istotności oraz na potrzeby oszacowania kapitału niezbędnego na pokrycie zidentyfikowanych ryzyk. Cele są realizowane poprzez system procedur i limitów wewnętrznych oraz kontrolę przestrzegania obowiązujących regulacji.

2. Ryzyko utraty klientów,

W związku z sytuacją gospodarczą sytuacją na Ukrainie istnieje ryzyko utraty klientów. Spółka przeciwdziała ryzyku utraty kluczowych klientów poprzez dywersyfikację odbiorców zarówno jeśli chodzi o branżę jak i wolumeny świadczonych usług. Nie istnieje uzależnienie od jakiegokolwiek klienta. Spółka skupia się na czterech branżach: elektrotechnicznej, energetycznej, samochodowej i przemyśle związanym z pneumatyką itp. Wszystkie te dziedziny produkcji wymagają pokryć skomplikowanych, o wysokiej jakości i przede wszystkim wysokim poziomie technicznym. Większa część odbiorców Spółki to firmy współpracujące z firmą kilka do kilkunastu lat. Większość odbiorców to stabilni, dobrze pozycjonowani klienci, mający dobre doświadczenia we współpracy z GALVO S.A. Spółka przeciwdziała ryzyku utraty kluczowych klientów poprzez ciągłe rozszerzanie zakresu produkcji, oraz intensywne pozyskiwanie nowych odbiorców. Wysokie wymagania stawiane przez technologię sprawiają, że zainteresowanie pokryciami srebrem i cyną będą ciągle aktualne. Dodatkowo jesteśmy świadomi niewielkiej konkurencji krajowej w tym zakresie. Odbiorcy usług GALVO S.A. mają swoje siedziby lub przedstawicielstwa w Polsce.

3. Ryzyko walutowe,

Spółka nabywa znaczne ilości surowców, w tym głównie srebra wykorzystywanego w procesach galwanicznych. Zakupy srebra odbywają się w PLN po przeliczeniu z USD. Wzrost kursu USD/EUR może mieć niekorzystny wpływ na wzrost kosztów świadczonych usług i spadek marży. Spółka nie stosuje instrumentów zabezpieczających przed ryzykiem kursowym, ale rozważa taką możliwość w przyszłości. Spółka ustanowiła stały poziom narzutu w szczególności dla pokryć srebrem w związku z wysoką ceną oraz dużą proporcją kosztową zakupu tego komponentu w skali przychodów spółki. Zasada ta dotyczy także pozostałych usług bez względu na metodologię wyliczania ostatecznej ceny. Część surowców pochodzi z importu. Wzrost kursu EUR względem PLN wpływa na wzrost części kosztów wykonywanych usług. W związku z tym, że Spółka prowadzi sprzedaż w kraju jak również do krajów Unii

Europejskiej, ryzyko wzrostu kosztów usług galwanicznych wskutek zmiany kursu EUR jest niwelowane przychodami uzyskiwanymi w EUR.

4. Ryzyko utraty płynności

Spółka utrzymywała i nadal utrzymuje bieżącą płynność i terminowo reguluje wszystkie zobowiązania. Kapitał obrotowy jest dodatni. Mamy świadomość zagrożeń, jakie niesie kryzys wywołany sytuacją na Ukrainie i wzrost cen, dlatego z uwagą śledzimy rozwój sytuacji, aby na czas podejmować skuteczne przeciwdziałania. W ocenie Zarządu spółka nie jest narażona w sposób bezpośredni na utratę płynności biorąc pod uwagę, że:

- Aktywa obrotowe są wyższe od krótkoterminowych zobowiązań, co świadczy o zdolności do terminowego regulowania zobowiązań (dodatni kapitał obrotowy).
- Brak zatorów płatniczych. Zobowiązania z tytułu dostaw, wynagrodzeń, podatków są regulowane na bieżąco.
- Kredyty spłacane są terminowo,
- Stałe zatrudnienie i niska rotacja pracowników.
- Stabilna baza kontrahentów.

Kredyt otrzymany w rachunku bieżącym w kwocie limitu 1.600.000,-zł. z banku PKO BP S.A. został udzielony na okres od dnia 23.02.2015 do dnia 14.10.2026 r., w dalszym ciągu Zarząd zamierza wydłużyć okres obowiązywania umowy kredytowej dla zapewnienia płynności finansowej.

5. Ryzyko zwiększonej konkurencji

Na koniunkturę w branży istotny wpływ mają zmiany cen surowców. Gwałtowne wzrosty cen metali i energii powodują wzrost cen usług świadczonych przez Spółkę.

GALVO S.A. przeciwdziała temu czynnikowi ryzyka poprzez nastawienie na wykonywanie specjalistycznych pokryć o wysokiej jakości technicznej. W efekcie gorsza koniunktura w gałęziach przemysłu ciężkiego nie musi prowadzić do znaczącego spadku zamówień na usługi świadczone przez Spółkę. Na przełomie 2024 i w roku 2025 roku Zarząd podjął decyzję, iż w głównej mierze będziemy bronili marży poprzez wygenerowanie stałego poziomu narzutu co ma uniezależnić Spółkę od cen komponentów i doprowadzić do osiągnięcia satysfakcjonującej rentowności netto. Ustanowiono stały poziom marży w szczególności dla pokryć srebrem w związku z wysoką ceną oraz dużą proporcją kosztową zakupu tego komponentu w skali przychodów spółki.

6. Ryzyko związane z wydarzeniami na Ukrainie.

Chociaż w dacie podpisania niniejszego sprawozdania Zarządu sytuacja ta wciąż się zmienia, wydaje się, że negatywny wpływ na handel światowy i na jednostkę może być poważniejszy niż pierwotnie oczekiwano. Ponieważ sytuacja dalej nie jest stabilna i dynamicznie się zmienia Zarząd jednostki uważa, że nie jest możliwe przedstawienie szacunków ilościowych potencjalnego wpływu obecnej sytuacji na jednostkę. Spółka nie dokonuje zakupów surowca i nie sprzedaje swoich produktów na Ukrainie, dlatego nie jest w sposób bezpośredni narażona na ryzyko utraty klientów.

W odniesieniu do należności oraz zobowiązań z tytułu dostaw spółka identyfikuje następujące ryzyka:

7. Ryzyko wzrostu cen

Spółka zarządza tym ryzykiem, poprzez zmianę polityki cenowej. Duży przełom cenowy nastąpił w IV kwartale 2024 roku. Podjęliśmy decyzję, iż w głównej mierze będziemy bronili marży poprzez wygenerowanie stałego poziomu narzutu co ma nas uniezależnić od cen komponentów i doprowadzić do osiągnięcia satysfakcjonującej rentowności netto. Ustanowiliśmy stały poziom w szczególności dla pokryć srebrem w związku z wysoką ceną oraz dużą proporcją kosztową zakupu tego komponentu w skali przychodów spółki. Zasada ta dotyczy także pozostałych usług bez względu na metodologię wyliczania ostatecznej ceny.

8. Ryzyko kredytowe

Identyfikowane jest głównie w zakresie należności handlowych związane jest ono z wiarygodnością odbiorców. Spółka ogranicza ryzyko kredytowe poprzez ustalanie odpowiednich reguł i warunków odroczonej płatności. Stosowana jest zasada ograniczonego zaufania umożliwiająca skorzystania z takiego rozwiązania wyłącznie stałym kontrahentom. Sprawdzamy dokumenty rejestrowe oraz informacje o sytuacji finansowej nowych klientów. Ponadto, w uzasadnionych przypadkach, sprzedaż jest realizowana po dokonaniu przedpłaty przez kontrahenta.

9. Ryzyko istotnych zakłóceń przepływów środków pieniężnych oraz utraty płynności finansowej

Ryzyko istotnych zakłóceń przepływów środków pieniężnych oraz utraty płynności finansowej na jakie narażona jest Spółka są na bieżąco monitorowane. W celu minimalizacji tych ryzyk spółka utrzymuje środki pieniężne na bezpiecznym poziomie umożliwiającym obsługę bieżących zobowiązań. W spółce czynna jest linia kredytowa w postaci kredytu w rachunku bieżącym. Spółka nie stosuje rachunkowości zabezpieczeń. Pomimo istotnego wzrostu oprocentowania kredytu w rachunku bieżącym koszty obsługi kredytu nie stanowią istotnej pozycji w kosztach działalności firmy.

Zarząd nie identyfikuje innych niż wyżej wymienione istotnych ryzyk związanych z instrumentami finansowymi oraz działalnością operacyjną.

VIII. Instrumenty finansowe

W roku obrotowym nie wystąpiły w Spółce żadne kategorie instrumentów, za wyjątkiem należności handlowych, które są klasyfikowane jako kategoria „Pożyczki udzielone i należności własne” oraz zobowiązań handlowych, kredytu i zobowiązań z tytułu leasingu, które są klasyfikowane jako „Pozostałe zobowiązania finansowe”.

Aktywa utrzymywane do terminu zapadalności należności własne oraz pozostałe zobowiązania finansowe, których Spółka nie zakwalifikowała jako przeznaczone do obrotu wycenia się według zamortyzowanego kosztu z uwzględnieniem efektywnej stopy procentowej.

W przypadku należności i zobowiązań handlowych o krótkim terminie wymagalności, dla których efekt dyskonta nie jest znaczący, Spółka wycenia je wg kwoty wymagającej zapłaty. W przypadku należności krótkoterminowych uwzględnia się fakt trwałej utraty wartości

aktywów, co oznacza, że wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonywanie odpisów aktualizacyjnych.

IX. Sprawy pracownicze

W działalności Spółki decydującą rolę odgrywają pracownicy z doświadczeniem w galwanotechnice oraz system szkolenia nowych pracowników. Zarząd Spółki dba o stabilizację kadry, odpowiednio motywując pracowników i zapewniając dobrą atmosferę w pracy. Wysoko wykwalifikowani pracownicy dodatkowo wprowadzają i opracowują innowacje do procesu wykonywanych usług. Mimo trudnej sytuacji gospodarczej Spółka nie dokonywała żadnych zwolnień pracowników. Wierzymy, że związany ze Spółką pracownik potrafi wykreować wartość, która przekłada się na korzyści zarówno dla odbiorców usług, jak i dla Spółki.

X. Środowisko naturalne

Spółka przestrzega wszelkie normy środowiskowe, wynikające z przepisów prawa. W Łodzi niektóre parametry dotyczące środowiska są zaostrzone nawet 10-krotnie w stosunku do minimalnych wymagań, wynikających z przepisów. Spółka spełnia wszystkie te wymagania. Parametry zanieczyszczeń są na bieżąco badane i monitorowane. W 2020 r. Spółka zakończyła inwestycję w oczyszczalnię ścieków. Powyższa inwestycja usprawni obróbkę technologiczną ścieków zawierających metale ciężkie i stworzy możliwości rozszerzenia produkcji o nowe rodzaje pokryć trudne do obróbki w dotychczasowej oczyszczalni. Dodatkowo nowa oczyszczalnia ścieków ustabilizuje dalszą działalność Galvo S.A. na najbliższe lata w zakresie odpowiedzialności technologicznej i środowiskowej. Dzięki inwestycji Spółka spełni najwyższe normy dotyczące jakości oraz czystości produkcji dla środowiska naturalnego, dotyczących stężeń metali ciężkich.

W listopadzie 2025 r. Emitent otrzymał fakturę w wysokości 610.990,82 zł + 8% VAT od Sunco Nieruchomości Karim Spółka Jawna, tj. Wynajmującego powierzchnię, na której jest prowadzona działalność Emitenta. Zakład Wodociągów i Kanalizacji w Łodzi w wyniku przeprowadzonej kontroli parametrów ścieków w studzience kanalizacyjnej zlokalizowanej na nieruchomości Wynajmującego przy ul. Aleksandrowskiej 67-93 w Łodzi stwierdził przekroczenia dopuszczalnych wartości wskaźników zanieczyszczeń oraz wydał decyzję o naliczeniu opłaty dodatkowej przez ZWiK na podstawie obowiązującej taryfy za zbiorowe odprowadzanie ścieków na Wynajmującego. Wynajmujący poinformował Emitenta, że opłatą w całości zostanie obciążony Emitent na podstawie umowy najmu, w której Emitent jest zobowiązany do przestrzegania wymogów środowiskowych w zakresie gospodarki odpadami i ściekami przemysłowo-bytowymi. Firma Sunco Nieruchomości Karim Spółka Jawna jest spółką zależną od pana Azizullaha Karim, który jest Przewodniczącym Rady Nadzorczej Galvo S.A. i ojcem pani Sylwii Karim i pana Patryka Karim, którzy posiadają łącznie 75,55% głosów na WZA Galvo S.A.

XI. Prace badawczo-rozwojowe

Spółka nie prowadzi prac BR, ale pracuje nad udoskonaleniem technologii, w celu osiągnięcia efektów oczekiwanych przez zamawiających. Spółka gromadzi i wykorzystuje opracowane przez siebie technologie, co pozwala jej na szybsze reagowanie na zapotrzebowanie na rynku.

XII. Udziały własne

Nie dotyczy Spółki.

XIII. Posiadane przez jednostkę oddziały (zakłady)

Nie dotyczy Spółki.

XIV. Oświadczenie o stosowaniu ładu korporacyjnego

Spółka stosowała w roku obrotowym zasady ładu korporacyjnego, zawartych w Załączniku nr 1 do Uchwały nr 1404/2023 Zarządu Giełdy z dnia 18 grudnia 2023 r. „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na New Connect 2024”, za wyjątkiem następujących zasad:

Zasada nr 1.2 - krótki opis modelu biznesowego oraz przyjętej strategii biznesowej, z uwzględnieniem zawartych w strategii obszarów z zakresu ESG

Spółka nie ma jeszcze ustanowionej strategii ESG, jednakże w razie jej opracowania odpowiednie materiały zostaną udostępnione publicznie.

Zasada nr 1.5 - informacje o spełnianiu przez każdego z członków rady nadzorczej kryteriów niezależności, o których mowa w pkt 3, w tym o rzeczywistych i istotnych powiązaniach z akcjonariuszem dysponującym akcjami reprezentującymi nie mniej niż 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu spółki; .

Spółka nie stosuje powyższej zasady, ponieważ zawiera ona szeroki zakres kryteriów wymienionych we wskazanej ustawie. Spółka przykłada dużą wagę, aby członkowie Rady Nadzorczej kierowali się niezależnością własnych opinii oraz działali w interesie Spółki.

Zasada nr 3. Co najmniej dwóch członków rady nadzorczej powinno spełniać kryteria niezależności wymienione w ustawie z dnia 11 maja 2017 r. o biegłych rewidentach, firmach audytorskich oraz nadzorze publicznym, a także wykazywać się brakiem rzeczywistych i istotnych powiązań z akcjonariuszem posiadającym co najmniej 5% ogólnej liczby głosów w spółce.

Spółka nie stosuje powyższej zasady, ponieważ zawiera ona szeroki zakres kryteriów wymienionych we wskazanej ustawie. Spółka przykłada dużą wagę, aby członkowie Rady Nadzorczej kierowali się niezależnością własnych opinii oraz działali w interesie Spółki.

XV. Zdarzenia istotne dla działalności Spółki w roku 2025 i po dniu bilansowym

1. Spółka GALVO SA starała się podczas całego 2025 roku konsekwentnie wykorzystywać zainteresowanie usługami galwanicznymi, które wykazało trend wzrostowy dopiero pod koniec roku 2024. Duży wpływ na ten fakt ma ustabilizowana pozycja Spółki na rynku usług galwanicznych oraz bardzo dobra opinia na temat jakości oferowanych usług. Z satysfakcją odnotowujemy bardzo dobrą opinię na temat spółki w tym zakresie. Dodatkowo baza klientów Spółki to firmy renomowane o międzynarodowym zasięgu z dobrze ugruntowaną współpracą z firmą GALVO SA. Pozyskaliśmy kilku nowych kontrahentów lokujących produkcję w Polsce, oraz zintensyfikowaliśmy i rozwinęliśmy współpracę z dotychczasowymi klientami. Obserwujemy także transfer produkcji na rynki europejskie - produkcji dotychczas lokowanej w Chinach.

2. Pozostałe informacje uwzględnione są w notach opisowych do sprawozdania finansowego za rok 2025.

Łódź, dnia 20.03.2026 r.

Zarząd